

PLAN POSLOVANJA ZA 2018. godinu



SADRŽAJ

| | |
|----------------------------------|----|
| Uvod..... | 3 |
| Ključni finansijski ciljevi..... | 5 |
| Planirane investicije | 11 |
| Prodaja | 13 |
| Ljudski resursi..... | 15 |
| Nabava i sistem kvaliteta | 16 |

Sva prava zadržana. Informacije sadržane u ovom dokumentu povjerljive su i mogu predstavljati privatno vlasništvo i poslovnu tajnu. Nijedan dio ovog dokumenta ne može se reproducirati niti prenijeti u bilo kojem obliku ni bilo kojim sredstvom uključujući, ali ne ograničavajući se na elektronska i mehanička sredstva, fotokopiranje, snimanje ili pohranu u bilo koji sistem arhiviranja bez prethodne pisane dozvole Saniteks d.d. Tržišna imena Saniteks d.d. korištena u ovom dokumentu su vlasništvo Saniteks d.d.

Uvod

Saniteks dd još od samog osnivanja davne 1962 godine se isticao kao ozbiljan, kvalitetan i pouzdan partner u proizvodnji, distribuciji sanitetskog materijala. Proizvodnja i prodaja se proširila na četiri kontinenta i dan danas se zadržala, sa ipak znatno manjim tržišnim udjelom nego ranijih godina.

Danas je Saniteks dd jedini proizvođač gaze na prostorima bivše Jugoslavije, konkurenti koji su bili u proizvodnji (tkanju gaze) su se odlučili za trgovanjem istkane gaze za dalju preradu. Osnovna djelatnost tkanja gaze se odvija na lokaciji u Velikoj Kladuši dok pogon u Bužimu je specializiran za usluge šivenja sigurnosne opreme.

Od samog osnivanja osnovni proizvodi firme su sirova gaza, sterilne i nesterilne komprese svih različitih dimenzija, zavojni materijali, gipsani zavoji, flasteri, antireumatik flasteri, kutije prve pomoći, turban marama, proizvodi od vate. Lokacija Bužim ulaskom grupacije Prevent se specijalizirala za šivenje sigurnosne opreme i sličnih artikala za sigurnosnu industriju.

Status renomiranog dugogodišnjeg proizvođača Saniteks dd je potvrdio i učešćem na najznačajnijem sajmu medicinske opreme u Dusseldorf-u koji se održao od 13-16 Novembra 2017 godine i na kojem je iskazan ogromna interes za Saniteks, ostvareni su novi kontakti, a neki od kontakata koji bili potisnuti u zaborav su ponovo aktuelizirani.



Komplet poslovanje Saniteks dd je zasnovano na kvaliteti i dugogodišnjem radu i usklađeno je sa standardom ISO 13485:2012 koji se odnosi na proizvodnju medicinskih sredstava. Proizvodni proces i sistem kvalitete je u skladu sa Direktivom za medicinska sredstva 93/42/EEC na osnovu koje svi proizvodi Saniteks dd imaju CE oznaku. Na poslednjem auditu skrenuta je pažnja na neke od mjera, standarda koji dolaze i u skladu s time čeka nas izuzetno izazovna godina u smislu nadogradnje sistema i infrastrukture.

Kao i u predhodnim godinama zadržana je praksa proizvodnje od pamuka 100% renomiranih,

provjerenih, dugogodišnjih dobavljača kvalitete Ph. Eur.

Cilj poslovnog plana za 2018 godinu je da predstavi smjernice djelovanja Saniteks dd u narednoj godini. Poslovnim planom određene su minimalne investicije koje će određene procese u proizvodnji unaprijediti, smanjiti troškove, povećati produktivnost. Ipak u 2018 neće biti ogromnih kapitalnih investicija jer trenutna financijska situacija u kojoj se nalazi Saniteks dd nije ni malo zavidna.

Današnje stanje u Saniteks dd je vrlo teško i zahtjeva potpunu analizu svih segmenata poslovanja kako financijskog tako i tehnološkog da bi se došlo do pozitivnih rezultata koje ova firma sigurno može dostići. Godina 2017 je protekla u restrukturiranju ljudskih resursa, vraćanja povjerenja partnera, kupaca i dobavljača. Ne možemo se oteti dojmu da će negativni duhovi prošlosti i dalje loviti Saniteks dd, kao što su ogromna dugovanja prema PIO i ZZO. Također dok se Saniteks dd bori za opstanak i stagnirao konkurencijske kuće su znatno napredovale, financijski ojačale i postavile se na tržištu koje nije lako vratiti. Niva Srbija, Ivo Lola Ribar Hrvatska i Tosama Slovenija su protekle godine iskoristile odsustvo Sanitekusa i značajno ojačale, modernizirale procese proizvodnje, uvela nove naprednije tehnologije i samim time trenutno su cjenovno znatno jeftinije i značajno ispred Saniteks dd. Trebat će ogroman trud, rad kao i investicije da se Sanitek dd vrati na tržište sanitetskog materijala.

Na sve poteškoće društvo je uspjelo da zadrži status proizvođača i zadržala omjer izvoz-uvoz 60:40. Izvoz je pretežno u zemlje Evropske unije. Što se tiče bosansko-hercegovačkog tržišta društvo je zadržalo primat u dobavljanju sanitetskog materijala. Po procjenama koje su realne smatramo da više od 70% tendera u Bosni i Hercegovini drži Saniteks dd. Ono što je također činjenica je da potencijal tendera je još uvijek nije upotpunosti iskorišten zbog slabe realizacije samih kliničkih centara, bolnica i ostalih institucija. Naime, zbog nedostatka finacijskih sredstava u navedenim institucijama samo povlačenje robe ide sporo. Ipak, to nam predstavlja značajan potencijal za narednu godinu, 2018, jer imamo još uvijek neiskorištenih ne realiziranih tendera u iznosu preko 450 hiljada KM, svi tenderi su aktivni i traju, neki čak i naredne dvije godine.

Ključni finansijski ciljevi

Od ključnih finansijskih ciljeva koji su targetirani za 2018 godinu izdvajamo:

Ukupni prihode od prodaje sanitetskog materijala

Prihodi 2018 KM 8.558.048,00

Ukupni prihodi od usluga šivenja na lokaciji FILSAN Bužim:

Prihodi 2018 KM 1.998.719,00

UKUPNI PLANIRANI PRIHODI SANITEKS DD ZA 2018 KM 10.556.767,00

Što u naravni predstavlja planirano povećanje prihoda na prodaji sanitetskog materijala u iznosu od 49,57 % a što se tiče usluga šivenja planirano je povećanje prometa od 60,56%

EBIT DA KM 1.322.090,00

DA, amortizacija KM 493.014,00

EBIT KM 829.076,00

EBT KM 565.026,00

Zbog veličine tabela i bolje preglednosti prilog ovom dokumentu su tabela prometa prihoda za 2108 godinu po mjesecima u excellu.

Planirani gotovinski tok za 2018

| Gotovinski tok 2018, Saniteks dd | | | | | | | | | | | | | |
|-------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|-----------------|
| €'000 | 2018 | | | | | | | | | | | | FYTD 2018 |
| | Jan | Feb | Mar | Apr | May | Jun | Jul | Aug | Sep | Oct | Nov | Dec | |
| Prilivi | | | | | | | | | | | | | |
| Prilivi od uplata kupaca | 489 | 466 | 333 | 425 | 500 | 458 | 401 | 494 | 449 | 442 | 538 | 451 | 5.446 0 0 |
| Ukupno prilivi | 489 | 466 | 333 | 425 | 500 | 458 | 401 | 494 | 449 | 442 | 538 | 451 | 5.446 |
| Odlivi | | | | | | | | | | | | | |
| Materijali | (189) | (190) | (162) | (153) | (179) | (157) | (163) | (199) | (154) | (158) | (181) | (131) | (2.017) |
| Usluge šivenja | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Plate, doprinosi, takse | (142) | (141) | (143) | (143) | (148) | (143) | (142) | (146) | (150) | (156) | (156) | (155) | (1.764) |
| PDV | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| zakup, kounalne usluge, održavanje | (66) | (62) | (61) | (60) | (55) | (55) | (53) | (53) | (55) | (57) | (60) | (62) | (699) |
| šediterske usluge i transport | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (1) | (11) |
| ostali odlivi | (28) | (27) | (26) | (27) | (27) | (28) | (28) | (28) | (28) | (28) | (29) | (44) | (346) |
| Ukupno odlivi | (426) | (421) | (393) | (383) | (409) | (383) | (388) | (426) | (389) | (399) | (426) | (394) | (4.838) |
| Operativni gotovinski tok | 63 | 45 | (61) | 42 | 90 | 75 | 14 | 68 | 60 | 43 | 112 | 57 | 609 |
| Neoperativni gotovinski tok | | | | | | | | | | | | | |
| Investicije | (40) | (77) | (60) | (53) | (49) | (15) | (71) | (59) | (41) | (23) | (18) | (18) | (524) |
| Kamta | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (11) | (135) |
| Promjene u kreditima (poveć/smanje) | (20) | (20) | (20) | (20) | (20) | (21) | (21) | (21) | (21) | (21) | (22) | (22) | (249) |
| Ostalo povećanje/smanjenje | (88) | | (90) | | (92) | (98) | (96) | (94) | (62) | | | | (620) |
| Neto gotovinski tok | (96) | (63) | (242) | (42) | (83) | (70) | (186) | (117) | (75) | (13) | 61 | 7 | (920) |
| Odnosi sa povezanim licima | 88 | 65 | 245 | 42 | 83 | 98 | 157 | 117 | 75 | 20 | (64) | (9) | 917 |
| Neto gotovinski tok | (8) | 2 | 3 | (0) | (0) | 28 | (29) | 0 | (0) | 7 | (3) | (2) | (3) |

Vrlo izazovna godina nas očekuje u pogledu gotovinskih tokova koji su društvu Saniteks dd vrlo nepredvidivi s obzirom da se društvo Saniteks još uvijek bori sa dugovanjima od prije pet, šest, sedam godina i više. Tu su i tužbe od strane bivših uposlenika, vanjskih suradnika, dobavljača, itd. Visina ovih tužbi, uposlenika i spoljnih suradnika, prelazi iznos od KM 550 hiljada uz pripadajuće kamate, naknade itd očekivati je da će ovaj iznos biti znatno veći. Iako su predviđena i urađena odedena rezervisanja u skladu sa zakonom po osnovu tužbi gotovinski tok društva Saniteks dd će zasigurno biti u stalnoj prijetnji tužbi.

Planirane investicije

Postrojenja Saniteksa dd, zatim građevine (posebno se ovo odnosi na krovove), infrastruktura zahtjeva posebnu pažnju jer je oprema dotrajala, u građevine se nije ulagalo tako da kompletna infrastruktura zahtjeva dodatna ulaganja. S obzirom da financijski tokovi društva ne bih podnijeli značajnije investicije planirali smo da svedemo investicije na najnužnije. Tabela koju prestvaljam su planirane investicije za 2018 godinu. Odstupanja ove tabele su moguća jer nismo u mogućnosti jasno precizirati koje mašine mogu da se u međuvremenu pokvare, prestanu raditi usljed dotrajalosti i nedostatku dijelova.

All Amounts in (000) EUR

| Nr. | Description of Capex | 2018 |
|-----|--|------------|
| 1 | Sanacija podova | 30,7 |
| 2 | Sanacija krovova | 50,0 |
| 3 | Opravci na i u objektima (sanacija podova u finalizaciji i tkacnici) | 40,0 |
| 4 | Rekonstrukcije na opremi (Span ram, kotlovi, strojevi za flastere, sterilizator) | 39,0 |
| 5 | Alati za Mult pak. | 15,3 |
| 6 | Klim. tkačnice (lok.ov.) | 4,1 |
| 7 | Stroj za višeb. štamp./polovan | 12,8 |
| 8 | Modern. energ. Opreme (novi sistem distribucije pare i povrata kondenzata) ostaje stara kotlovnica | 95,0 |
| 9 | Mašine za tkanje zavoja | 30,0 |
| 10 | Mašine za pakovanje zavoja | 12,0 |
| 11 | Mašina za tkanje pelena | 66,0 |
| 12 | Računari, Laptopi, Periferija | 3,1 |
| 13 | Masina za pakovanje gipsanih zavoja- polovna | 15,0 |
| 14 | Modifikacija procesa za tkanje keper platna | 20,0 |
| 15 | Sanacija upravne zgrade (premještanje sluzbi u velike kancelarije) | 5,0 |
| | UKUPNO | 438 |

Navedene investicije su planirane u okviru potreba neophodnih sanacija na objektima, mašinskom parku, kao i tehnološkoj infrastrukturi. Kao što je i navedeno planirane investicije u objektima se odnose na saniranje dotrajalih dijelova objekata, kao i specifičnih zahtjeva industrije medicinskih sredstava, sanitetskih i higijenskih proizvoda. Investicije u mašinski park se odnose na sanaciju, modernizaciju, povećanje proizvodnih kapaciteta, te uštedu energenata. Ulaganjem u tehnološku infrastrukturu, prevashodno se zeli postići smanjenje gubitaka na kompletnom sistemu proizvodnje i distribucije tehnološke pare i kondenzata.

Planirana rekonstrukcije opreme podrazumijeva zamjenu vitalnih dijelova pojedinih linija i mašina u svrhu poboljšanja kvaliteta poluproizvoda/proizvoda, kao i postizanje veće fleksibilnosti i produktivnosti pojedinih strojeva. Određene investicije koje su planirane su diktirane sa aspekta ISO standarda, kao što je sanacija podova u objektu finalizacije. Jedan od najvećih izazova naredne 2018 godine će biti reacionalizacija energenata koji čine značajno učešće u formiranju cijene koštanja svih artikala društva.

| | | | | | | | | | | | | | |
|------------------------------------|-----------|------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|------------------------------------|
| UKUPNO ENERGENTI | 86.292,25 | 101.610,20 | 66.796,80 | 72.777,69 | 64.547,37 | 70.233,10 | 69.420,69 | 75.807,84 | 73.040,72 | 71.837,56 | 83.365,45 | 79.919,02 | 915.648,69 |
| UKUPNO ENERGENTI | 44.120,53 | 51.952,47 | 34.152,66 | 37.210,64 | 33.002,55 | 35.909,61 | 35.494,24 | 38.759,93 | 37.345,13 | 36.729,96 | 42.624,08 | 40.861,94 | 468.163,71 |
| Budget | 29.231,00 | 27.773,00 | 28.604,00 | 28.240,00 | 27.164,00 | 26.086,00 | 26.727,00 | 27.882,00 | 26.998,00 | 27.293,00 | 27.672,00 | 28.599,00 | 332.269,00 |
| Index u odnosu na prethodni mjesec | 154,54 | 117,75 | 65,74 | 108,95 | 88,69 | 108,81 | 98,84 | 109,20 | 96,35 | 98,35 | 116,05 | 95,87 | više od budžeta 135.895,00 € |
| Index u odnosu na budget | 51% | 87% | 19% | 32% | 21% | 38% | 33% | 39% | 38% | 35% | 54% | 43% | 41% |

Vidljivo iz prezentirane tabele je da su energenti prešli budžet i to u značajnom iznosu od EUR 135.895,00. Adekvatno planiranje proizvodnog procesa, režimska proizvodnja, štednja, kao i planirane investicije moraju dati rezultate. Ukupni troškovi energenata za 2017 godinu iznose 915.648,69 KM što predstavlja značajno učešće u ukupnim troškovima društva.

Prodaja

Prodaja kao osnovni pokretač svake profitabilne institucije je zabilježila povećanje ukupne prodaje u sanitetskom materijalu u odnosu na 2016 godinu u iznosu od 7,11% a ipak manju od planirane za 15,44% od planskih ciljeva. Ono sa čime se prodaja morala značajno suočiti u 2016 godini je povrat imidža društva kao ozbiljnog pouzdanog partnera. Također gotovinski tok koji je prevashodan za jasnu, preciznu i pozdanu dinamiku isporuka je bio jedan od kamena spoticanja u prodaji.

Ipak ostvareni su značajni iskoraci u prodaji, novim tržištima, akvizicijom pouzdanih partnera. Suradnja sa farmaceutskim kućama kao što su Phoenix Srbija, Bosna i Hercegovina, Makedonija a u skorijoj budućnosti i Albanija su jasan pokazatelj da prodaja ima snagu da iznese vrlo zahtjevan i ambiciozan plan koji se nameće u 2018 godini. Ono što je takođe bitno za naglasiti je da u 2017 godini nije bilo rizične prodaje, da plan naplate ide u skladu sa dogovorenim terminima plaćanja.

Prioritet prodaje u 2018 godini je da ostvari značajne pomake na inostranim tržištima, fokus je izvoz kao najsigurniji generator prihoda. Tržište Evropske Unije je isto vrijeme preplavljeno robom porijekla iz Kine, Indije, Turske koje i dalje drže cijene koje su vrlo niske, ponekad neobjašnjivo niske. Ovi trendovi roba iz Kine, Indije kao i Turske predstavljaju konstantnu prijetnju prodaji roba Saniteks dd. Također kvalitet materijala koji dolazi iz navednih zemalja nije ni približan kvalitetu koji Saniteks dd ima.

Tenderska prodaja kao jedan od značajnih generatora prodaje je na visokoj razini i svakim danom postajemo sve prepoznatljiviji sa svojim proizvodima na tenderima kako na domaćem tako i na inostranom tržištu.

Rast prodaje koji je ostvaren u odnosu na 2016 godinu je prodaja ostvarena na ino tržištu i jasan je znak da se društvo treba okrenuti prema tržištima EU, Bliskog istoka kao i Afrike.

Plan prodaje po tržištima:

| | | |
|----------------|-----------|----------------------|
| INO TRŽIŠTE | KM | 5.010.407,50 |
| DOMAĆE TRŽIŠTE | KM | 3.547.640,50 |
| LOKACIJA Bužim | KM | 1.998.719,00 |
| UKUPNO | KM | 10.556.767,00 |

Prodaja po artiklima u KM

| UKUPNO | JANUAR | FEBRUAR | MART | APRIL | MAJ | JUNI | JULI | AVGUST | SEPTEMB | OKTOBAR | NOVEMB | DECEMB | UKUPNO |
|--------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|------------------|
| Gaza | 180.462 | 232.770 | 249.634 | 246.457 | 269.526 | 249.435 | 244.313 | 242.300 | 258.659 | 254.859 | 266.432 | 217.836 | 2.912.685 |
| Gipsani zavoji | 91.495 | 125.192 | 245.734 | 151.902 | 90.473 | 214.559 | 134.621 | 134.151 | 337.709 | 96.787 | 114.057 | 245.666 | 1.982.347 |
| Komprese ster. | 26.535 | 51.915 | 53.764 | 55.668 | 28.453 | 58.058 | 60.219 | 54.404 | 31.686 | 55.097 | 25.746 | 54.834 | 556.380 |
| Komprese nest. | 22.170 | 43.386 | 37.621 | 39.739 | 29.917 | 42.576 | 40.510 | 42.130 | 28.555 | 39.293 | 27.664 | 37.861 | 431.422 |
| Trbušna marama | 2.069 | 21.007 | 16.648 | 21.450 | 3.816 | 23.413 | 21.450 | 24.582 | 2.647 | 23.570 | 3.816 | 22.834 | 187.299 |
| Tampon | 3.337 | 12.622 | 10.234 | 13.990 | 3.395 | 14.674 | 12.969 | 13.653 | 4.415 | 13.653 | 2.373 | 13.653 | 118.967 |
| Ostalo | 31.592 | 39.245 | 38.510 | 38.366 | 38.955 | 39.472 | 53.288 | 37.734 | 39.503 | 45.746 | 37.098 | 44.717 | 484.227 |
| Flasteri | 48.843 | 60.847 | 57.700 | 58.255 | 62.988 | 56.913 | 56.442 | 61.210 | 70.803 | 58.629 | 65.142 | 54.751 | 712.523 |
| Vata | 15.932 | 17.851 | 27.857 | 20.249 | 24.476 | 20.486 | 21.080 | 19.163 | 20.486 | 23.972 | 18.075 | 19.163 | 248.790 |
| Zavoji | 14.792 | 19.021 | 17.277 | 15.834 | 18.868 | 16.494 | 17.086 | 18.469 | 16.519 | 15.743 | 18.774 | 15.700 | 204.579 |
| Setovi | 2.635 | 3.803 | 3.429 | 5.071 | 2.873 | 4.199 | 4.502 | 3.513 | 3.416 | 3.675 | 3.343 | 3.658 | 44.117 |
| Kompleti prve por | 24.057 | 29.377 | 52.131 | 40.870 | 36.705 | 51.415 | 36.705 | 36.705 | 45.633 | 36.705 | 39.276 | 31.922 | 461.502 |
| Preparir | 0 | 2.156 | 1.796 | 2.515 | 0 | 2.694 | 2.515 | 2.694 | 0 | 2.694 | 0 | 2.694 | 19.759 |
| Elastični zavoji | 7.620 | 8.745 | 8.656 | 7.770 | 10.065 | 7.788 | 8.365 | 8.673 | 7.791 | 7.947 | 8.626 | 7.689 | 99.734 |
| Grafika | 7.096 | 7.188 | 7.354 | 7.467 | 7.489 | 7.804 | 7.819 | 7.972 | 8.003 | 8.090 | 8.621 | 8.814 | 93.717 |
| Grand Total | 478.635 | 675.123 | 828.344 | 725.602 | 627.999 | 809.979 | 721.886 | 707.354 | 875.826 | 686.462 | 639.043 | 781.794 | 8.558.048 |

Ljudski resursi

2018 godina će biti izuzetno zahtjevna i u smislu ljudskih resursa jer uposlenici koje trenutno imamo na lokaciji Saniteks dd Velika Kladaša vrlo dobro poznaju svoj posao međutim većina ovih radnika je pred penziju (dodatno broj će se povećati ukoliko se usvoje određene izmjene i dopune Zakona o PIO koji je u Parlamentarnoj proceduri). Radnici su potrošeni, nezadovoljni svojim statusima i samim time teško ih je motivisati da daju sve od sebe.

Trenutni broj uposlenih koje imamo u sklapu društva Saniteks dd je 278

| Broj uposlenih | | | |
|----------------|-----------|------------|---------------|
| | M | Ž | Ukupno |
| Velika Kladaša | 59 | 90 | 149 |
| Bužim | 9 | 120 | 129 |
| Ukupno | 68 | 210 | 278 |

Prosječna starost uposlenika u Saniteks dd na lokaciji Velika Kladaša je 45 godina. Među njima su dugogodišnji uposlenici koji poznaju posao, mašine na kojima rade i njihovo znanje posla je neupitno. Ono što predstavlja potencijalnu opasnost je nemogućnost da se angažuju novi uposlenici koji će naučiti, pruzeti znanje i odgovornosti i nastaviti raditi u Saniteks dd. Nemogućnost angažmana se najviše odnosi na sve veći trend odlaska radne snage u zemlje EU, najveću stopu tih uposlenika na kantonu bilježi Sanski Most i Velika Kladaša.

Što se tiče lokacije Bužim strosna struktura je puno bolja, prosječna starosna dob je 35 godina, međutim na toj lokaciji imamo velike odustajanja radnika i zapošljavanja novih što nam predstavlja problem u kontinuiranom radu i obuci. Ipak smatram da ćemo prebroditi sve ove probleme stvarajući bolje uslove za rad uposlenika, pozitivnu radnu atmosferu, atraktivnu i za nove uposlenike. Ono što će biti neophodno a planiramo to uraditi u prvom kvartalu 2018 godine je korekcija koeficijenata po radnim mjestima i dopunu, odnosno anex sistematizacije društva Saniteks dd.

Korekcijom koeficijenata po radnim mjestima značajno bi:

- Motivisali naše uposlenike a time i njihov angažman u dnevnom radu,
- Vratili bi povjerenje u društvo Saniteks dd kako kod trenutnih uposlenika tako i kod potencijelnih

Anex sistematizacije bi:

- Otvorio, dopunio određena radna mjesta a time i prilika da unutar društva dođe do određenih pomjeranja u smislu unapređenja radnika, prekvalifikaciju, angažmana sa biroa za zapošljavanje deficitarnog kadra i slično.

Nabava i sistem kvaliteta

Jedan od ključnih segmenata koji može znatno doprinjeti u cjelokupnom uspjehu društva je odjel nabave pred kojim su svakodnevni izazovi. Naš plan je da u 2018. godine pokušamo naći idealni miks dobavljača sa što povoljnijim cijenama kako bi ukupni rezultat društva bio što bolji. Kontinuirani rad na uporednim cijenama naših proizvoda i konkurentskih, analiziramo potencijalne partnere u smislu razmjene gotovih proizvoda radi daljnje proizvodnje ili prodaje.

Sama specifičnost proizvodnog programa društva zahtjeva i specifične ulazne sirovine do kojih je često teško doći. Predivo kao ključna sirovina u proizvodnji je berzovna roba na koju utiču mnogi faktori, cijena pamuka, berba, gorivo, potražnja Kine i Bangladeša. Samim time teško je uticati na cijenu prediva bez obzira o količini i načinu plaćanja. Trenutno predivo nam dolazi iz Indije od dugogodišnjih partnera, dobavljača.

Pokušati ćemo na drugim tržištima kao što su Pakistan, Turska i Bangladež ostvariti određene adekvatne, pouzdane kontakte kako bi postigli, odnosno dobili što bolju ulaznu cijenu osnovne sirovin.

Poboljšanje kvalitete, nadzor na sistemu, usaglašavanje sa sve zahtjevnijom nacionalnom regulativom kao i održavanje visokih standarda Evropske Unije je jedan od prioritarnih zadataka koji nas očekuje u 2018. godini. Od regulatorne agencije koja se bavi nadzorom proizvođača sanitetskog materijala smo dobili određene informacije da će doći do značajnih promjena u standardima.

Društvo je uspostavilo, dokumentovalo, imalo audit u 2016. godini, sistema koji se primjenjuje u proizvodnji medicinskih sredstava u skladu sa zahtjevima standarda ISO 13485. Također, na sistem kvalitete proizvodnje primjenjena je direktiva za medicinska sredstva broj 93/42/EEC, na osnovu kojih svi proizvodi Saniteks dd imaju oznaku „CE“, a samim time i pravo da prometuju svoje proizvode širom Evropske Unije bez ograničenja.